

CURRICULUM : Ferran Badal i Franco



Ferran Badal i Franco

Nacido en Barcelona el 26 de Setiembre de 1968.

coach@ferranbadal.com · www.ferranbadal.com

ferran.bf@mesprofit.com · www.mesprofit.com

Coach, emprendedor y comunicador por vocación, he impartido clases en diversas escuelas de negocios y he realizado ponencias de muy diversos tipos. Desde siempre, mi rol se ha basado en la gestión de la inteligencia emocional, el liderazgo de equipos humanos, y la práctica del coaching directo e “indirecto”.

Planteo mi vida laboral enfocada al servicio, la formación, y la comunicación, involucrándome en cada nuevo proyecto con toda mi experiencia y conocimientos: si con ello crece cada nuevo proyecto, la persona, o la empresa sale beneficiada. Y si mi entorno sale beneficiado, yo salgo más reforzado como persona.

FORMACIÓN

- **Máster en Administración y Dirección de Empresas -ADE-** por la **Universidad Camilo José Cela**
- **Certificado Internacional en Coaching, Nivel Experto**, en el Instituto Europeo de Coaching.
- **Máster en Dirección General** por la Escuela Superior de Negocios **ESERP**.

Acreditaciones Internacionales:

- “Facility Management”, por la **Management School of Maastrich**, Holanda.
- “European Competition Policy”, **University of Applied Sciences FH Schmalkalden**, Alemania.
- “Leadership”, por la **European Communication School – ECS**, Francia - Bélgica.
- “Cultural Differences Management”, por la **Staffordshire University**, Reino Unido.

Certificados en Gestión del tiempo (UOC), Entrenamiento emocional (UOC), Habilidades de liderazgo y dirección (Cambra), Habilidades de comunicación para directivos (iCòmpani), y Programa de desarrollo estratégico de pymes (CIDEM y Cambra).

Formación en la **UAB** en la **Diplomatura de Informática de Sistemas**

Técnico Especialista en Informática de Gestión: CFGS - IES Badalona VII

IDIOMAS

- | | | | |
|------------------|-----------------------------------|------------------|------------------------------------|
| - Catalán | : Lengua materna. Nivel C. | - Español | : Lengua materna. |
| - Inglés | : Conversación fluida. Nivel alto | - Francés | : Conversación fluida. Buen nivel. |

INTERESES. CONOCIMIENTOS Y APTITUDES ADQUIRIDAS

- ✓ Coaching y Gestión de la Inteligencia Emocional. Motivación.
- ✓ Docencia y Formación. Estudio y detección de necesidades formativas.
- ✓ Dirección General y Planificación Estratégica. Organización Empresarial. Negociaciones de alto nivel.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2011- Actualidad: Coach, motivador y focalizador de objetivos para personas (Life coaching) y jóvenes en la edad adolescente a través de **ferranbadal.com**

- Ayudas para los padres y las AMPA. Talleres para profesores, padres y alumnos.

2011- Actualidad: Fundador y **Presidente** de “**Empenta’t, associació per a la transició escola-treball**” y del **Proyecto “Empenta’t”** para el crecimiento empresarial.

2010 - Actualidad: Profesor docente en **ESDEN – Escuela Superior de Negocios y Tecnología**

CURRICULUM : Ferran Badal i Franco

2009 - Actualidad.: **Creador y gerente** de la empresa **Més Profit S.L. (+profit)**

- Coaching empresarial y ejecutivo. Formación y Selección profesional.
- Coaching para emprendedores.
- Consultor Organizacional y de formación.
- 2009: Creación de la marca "+PROFIT". Homologación por la Guía de expertos para empresas Innovadoras de la Barcelon@ctiva y el Ajuntament de Barcelona.

2010 - 2010: **Project Manager International** en Argelia, en la empresa «**PMS International S.L.**»

- Trato y negociación directa con la administración estatal del país.

2006 - 2010: **Director Ejecutivo** del **Gremio de Constructores**, la **Patronal FAEVO** y la **Fundación Privada de Artes y Oficios - Formación Continua**, todas ellas de ámbito en del Vallès Oriental:

- Desarrollo del PLAN ESTRATÉGICO 2007-2011.
- Representación técnica i política ante Parlamentarios, Congresistas, la Administración, Ayuntamientos, Consejo Comarcal, PIMEC, Cámara de Comercio, Fomento del Trabajo, Sindicatos y otras Patronales.
- Participación en las Juntas del Consejo Económico y Social del Ayuntamiento de Granollers, el Consejo de la Formación Profesional de Granollers, y el Centro FP.CAT de la Generalitat.
- Comunicación: Medios y prensa pública. Ponencias. Dirección de Revista propia. Ferias y Actos.

2004 - 2006: **Director Comercial y de Marketing**: Socio fundador de la empresa «**Assessoria i Seguretat Informàtica S.L.**». Marca registrada Data Risc

- Negociaciones de alto nivel (Mango, TOUS, Roche Diagnostics, KH Lloreda, y la Administración).
- Selección, Formación y Dirección de un equipo de 5 comerciales Freelance.
- Asesoramiento empresarial y de formación, Normativas de Protección de Datos: LOPD, LSSI.

1997 - 2004: **Director del Servicio Técnico-Comercial a nivel nacional**. Socio de la empresa «**Software y Gestión Informática SCCL**», de ámbito nacional y dedicada al software de gestión para empresas.

- Gestión Comercial: Pre-venta, venta, y Post-venta. Negociaciones de alto nivel. Presupuestos.
- Impartición de cursos de **Formación** a medida para los clientes.
- **Desarrollo del Plan Estratégico** para la nueva etapa de la empresa.

1993 - 1995: (Trabajo paralelo) **Formador de ofimática**. Academia C.I.E.F. (Consulting Integral en Formación)

- Formador. Planes de Formación. Creación y diseño de manuales. Obtención de la mejor puntuación como profesor según valoraciones del alumnado.

1992 - 1993: (Trabajo paralelo) **Analista-Programador Freelance**

1991 - 1997: **Responsable de PROCESO DE DATOS**. El Corte Inglés, S.A., en Sabadell.

- Prospección en dos años: **de Operador de Ordenadores a Responsable del departamento.**
- Gestión y Coordinación de equipos interdepartamentales de más de 20 personas.

1989 - 1991: **Responsable de Producción y Técnico Comercial de Informática**. PROLOGUE SA y SGI SA.

1982 - 1988: **Gestión de un negocio familiar** de animales domésticos y clínica veterinaria.

- **Adiestrador Professional** de perros. Adquisición de una gran psicología animal (y humana).

